

DOSSIER 100 FINALISTAS

**SOUTH
SUMMIT**

INNOVATION IS NOW!

OCT 4 – 6, 2017
LA N@VE

southsummit.co

A close-up, low-angle shot of a business meeting. Several people are gathered around a table, focused on documents. One person in the foreground is writing with a blue pen. Another person's hand is pointing at a document. The scene is lit with a cool, blue-toned light, creating a professional and collaborative atmosphere. The background is blurred, emphasizing the hands and documents in the foreground.

B2B & B2G



The SaaS co – LISA-AI.com es un asistente para ventas y atención al cliente basado en la inteligencia artificial, que lee, entiende, categoriza y redacta correos electrónicos. Gracias a esta herramienta se puede lograr un 60% de ahorro de tiempo, una doble producción de ventas y un aumento de los tipos de conversión en un 185%.

Peter Schlecht (CEO)



Berlín (Alemania)



Fase Seed



@thesaascompany



<http://www.lisa-ai.com>



ERMEO es una plataforma SaaS que conecta los sistemas informáticos de una empresa a una aplicación, gracias a una base de datos pivot. El objetivo es proporcionar a los técnicos la información correcta en el momento adecuado a través de la aplicación, así como permitirles recopilar información mediante formularios conectados a esos sistemas de TI. El objetivo de Ermeo no es reemplazar los sistemas existentes, sino agregar valor conectándolos.

Pierre Joly (CEO)



París (Francia)



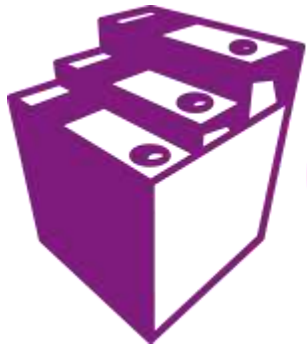
Fase Growth



@ermeocompany



<http://www.ermeo.com/>



COUNCILBOX

Councilbox Technology, S.L. es una herramienta para organizar reuniones corporativas. Minimiza la carga burocrática y automatiza cada proceso en las reuniones en un entorno de seguridad jurídica, permitiendo a las empresas cumplir con sus obligaciones legales desde cualquier lugar con cualquier dispositivo. Además, permite a los accionistas asistir a distancia y votar en la reunión desde cualquier PC, portátil o smartphone, evitando los costes y la pérdida de tiempo necesarios para viajar a la reunión.

Víctor López García(CEO)



Pontevedra, Galicia (España)



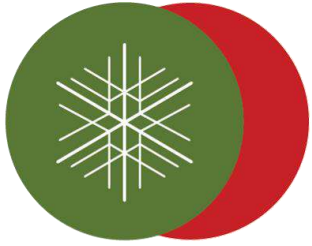
Fase Growth



@councilbox



<http://www.councilbox.com>



fresh strips

Fresh Strips es un proyecto basado en una pegatina de plástico que se adhiere a los envases de alimentos e indica su estado. Siempre que el alimento se expone a un calor excesivo, la Fresh Strip cambia de color irreversiblemente indicando que el alimento ya no es comestible. Esta solución puede garantizar a los consumidores, a los productores y a los minoristas la seguridad del producto.

Marios Chryssolouris (CEO)



Eindhoven (Países Bajos)



Fase Seed



@FreshStrips



<http://www.freshstrips.nl>



Ctzen, Inc es una aplicación que permite conectar a los ciudadanos con los gobiernos.

Esta plataforma permite a los ciudadanos informar de sus problemas al responsable gubernamental correspondiente, según el tipo de problema y su localización. La aplicación facilita el servicio al cliente, la recopilación de datos, el análisis, el enrutamiento del flujo de trabajo, la priorización de tareas, la resolución de problemas y la comunicación.

Daniel Marulanda (CEO)



Medellín (Colombia)



Fase Growth



@ctzen



<https://ctzen.co>



sennder GmbH es un proyecto que se basa en el transporte de mercancías por carretera desde el envío de paquetes a FTL (Full Truck Load). Con más de 2.000 vehículos, se trata de la única solución para servicios de transporte de mercancías por carretera que ofrece la logística en el mismo día digitalizando la industria de envío express de Europa. La plataforma *on demand* ofrece 100% de transparencia con precios inmediatos, seguimiento en tiempo real, informes personalizados y alertas automatizadas a través de la integración API.

David Nothacker (CEO)



Berlín (Alemania)



Fase Early stage



<http://www.sennder.com>



Blunder Solutions SL es el primer sistema de gestión del conocimiento corporativo. Ayuda a las empresas a conocer la falta de conocimiento y comunicación interna y les facilita una solución, además de medir, gestionar y motivar la transferencia de conocimiento de su propia compañía. Se trata de un producto que puede cubrir dos necesidades básicas: conocer el estado del negocio y responder a las necesidades de información de sus empleados.

Daniel Suarez (CEO)



Asturias (España)



Fase Growth



@bluderapp



<http://www.blunder.es>



INFRASPEAK

Infraspeak es una plataforma de múltiples sistemas de comunicación para aumentar el control y la productividad y reducir la burocracia y los costes de administración de instalaciones técnicas. En este sistema, los técnicos utilizan un smartphone/tablet para tener acceso a toda la información que necesitan y los gerentes pueden planificar y controlar en tiempo real las actividades de los técnicos. Además, facilita la consulta de costes y los indicadores de rendimiento.

Felipe Ávila da Costa (CEO)



Oporto (Portugal)



Fase Growth



@infraspeak



<http://www.infraspeak.com>



Tilkee es la solución de software de SaaS, que optimiza el proceso diario de ventas de una empresa. Analiza el comportamiento de lectura de documentos comerciales identificando el interés real del cliente potencial mediante una análisis de lectura de los documentos enviados.

Tillon Sylvain (CEO)



Lyon (Francia)



Fase Growth



@tilkeeapp



<http://tilkee.es>



NeoSound es una tecnología para procesar señales digitales que convierte un sonido en datos. Por ejemplo, puede medir las emociones de un cliente en una llamada telefónica.

Se trata de un servicio de API en la nube, que permite a las empresas integrarlo fácilmente en su software de centro de llamadas.

Denis Ardabatsky (CEO)



Tallin (Estonia)



Fase Seed



<http://neosound.eu>



Beacon Inc. es un sistema de gestión del personal que monitoriza la actividad del equipo de trabajo en tiempo real y aporta recomendaciones prácticas para mejorar la gestión del personal. Mediante las herramientas de software que se ofrecen a empleados y gerentes, se automatiza su actividad, generando un seguimiento real a partir de algoritmos y datos recogidos.

Luca Rosetti (CEO)



San Francisco (Estados Unidos)



Fase Early Stage



<http://beaconforce.io/>



B2C



Cristobal Viedma (CEO)

Lingokids es un proyecto que se dedica a la enseñanza de idiomas para niños de 2 a 6 años mediante juegos. El aprendizaje adaptativo personaliza las lecciones según el nivel del niño.

Este método aporta a los niños nuevas lecciones y elabora evaluaciones para los padres cada semana. Con varios millones de descargas después de salir de la beta, ahora son cientos de miles de niños los que aprenden idiomas con este método.



Madrid (España)



Fase Growth



@lingokids



<http://www.lingokids.com>

HOUSERS

Housers es la primera plataforma para la inversión en el sector inmobiliario. Se trata de un modelo de negocio innovador que está revolucionando la forma de acceso a este restringido mercado.

Housers permite que cualquiera puede invertir en la propiedad inmobiliaria con tan sólo 50€, obteniendo altos rendimientos con un bajo riesgo.

Tono Brusola (CEO)



Madrid (España)



Fase Growth



@housersofficial



<http://housers.com>



Clicars Spain SL es una iniciativa que facilita los procesos de compra-venta de automóviles convirtiéndolos en una experiencia sencilla y agradable.

Mediante el uso de Clicars los concesionarios tradicionales reducen sus costes, los vendedores obtienen más y los compradores pagan menos.

Pablo Fdez y Carlos Rivera
(CEOs)



Madrid (España)



Fase Growth



@clicars



<https://clicars.com/>



reclamador.es es una plataforma online que se dedica a la defensa de los derechos de los consumidores frente a líneas aéreas, bancos, seguros de accidentes, operadores telefónicos y conflictos laborales con empresas. Este proyecto opera bajo un modelo “No Win No Fee”, es decir, si no se obtienen resultados, no se cobran honorarios. Con más de 130.000 reclamaciones, la tasa de éxito es del 98%, con compensaciones por valor de 14 millones de euros. El proyecto emplea a 80 profesionales con un fuerte equipo de desarrolladores y abogados en toda España.

Pablo Rabanal (CEO)



Madrid (España)



Fase Growth



@reclamador



<http://reclamador.es>

comprea

Comprea es un servicio online que, gracias a un conjunto de algoritmos, permite automatizar los pedidos de comida a domicilio y recibirlos en menos de una hora o cuando el cliente prefiera. Este proyecto dispone de más de 70.000 productos de ocho cadenas de supermercados distintas con imágenes, descripción y precios actualizados. El modelo de negocio se basa en aplicar un mark-up por producto y costes de entrega por pedido.

Javier de la Llave(CEO)



Valencia, Comunidad Valenciana (España)



Fase Growth



@comprea



<http://www.comprea.es>



La escuela Epic Mutants es un proyecto dirigido a transformar la vida de los fans a través de la adquisición de habilidades. Es la única plataforma de aprendizaje que proporciona un contenido rico en recursos y una experiencia única y atractiva para alumnos de todo el mundo contactando con los principales influencers de las redes sociales. Esta iniciativa persigue resolver el problema que tiene la generación millennial para acceder a artistas épicos en disciplinas relacionadas con la música, los deportes, el baile, las artes, etc.

Sebastian Muller (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@epicschool



<http://www.theepicschool.com>

PRIMO

Primo Toys es una iniciativa para enseñar el lenguaje de la programación a niñas y niños a partir de 3 años mediante un robot de madera. Se trata de un método basado en un lenguaje de codificación que permite a los niños aprender y explorar la programación real manipulando las piezas con las manos. La misión de Primo Toys es ayudar a los niños a desarrollar su potencial a través de la comprensión de la tecnología, haciéndolos creadores, y no sólo consumidores de la misma.

Filippo Yacob (CEO)



Londres (Reino Unido)



Fase Growth



@primotoys



<https://www.primotoys.com>



Homie es una plataforma de alquiler online que permite el acceso a la vivienda sin necesidad de **aval** y en menos de 48 horas. Esta plataforma tiene por objetivo incrementar la seguridad en la gestión de alquileres tanto para los inquilinos como para los arrendadores.

Jordi Greenham(CEO)



Ciudad de México (México)



Fase Early Stage



@HomieMx_



<http://www.homie.mx>



Lola Market es la solución online para la compra diaria. A través de su página web o app, Lola Market quiere que los usuarios retomen las viejas costumbres en lo que se refiere a hacer la compra, pero adaptándose a las necesidades y estilos de vida actuales. Esa es la razón por la que se presenta a sí misma como la solución para aquellos que no quieren sacrificar la frescura de los productos de su compra diaria, por una falta de tiempo. Más de 250 establecimientos se han unido ya a su plataforma, contando entre ellos con las mayores cadenas de supermercados, así como con mercados tradicionales y tiendas de barrio.

Luis Pérez del Val (CEO)



Madrid (España)



Fase Growth



@lola_market



<https://lolamarket.com/>

HEALTHCARE & BIOTECH





ivary es un sistema software que ha desarrollado una prueba hormonal que evalúa la reserva ovárica de las mujeres. Gracias a este método, las mujeres descubren cómo se desarrollará su fertilidad hasta el inicio de la menopausia. De esta forma, las mujeres se informan sobre su capacidad fértil para planificar su vida profesional y familiar de una forma más segura. La prueba puede practicarse B2C con la ayuda de un análisis de sangre capilar o B2C / B2B2C como SaaS a los médicos y laboratorios.

Silvia Hecher (CEO)



Viena (Austria)



Fase Steed



@ivary_io



<http://www.ivary.io>



Transplant Biomedicals es una iniciativa basada en una nueva generación de tecnologías médicas para mejorar la conservación de órganos, tejidos y células para mejorar la calidad de vida de los pacientes. El dispositivo Biomedicals de Transplant combina su tecnología patentada con un sistema de enfriamiento estándar que conserva los órganos en condiciones óptimas para ser implantados por el equipo quirúrgico. Actualmente el proyecto está desarrollando el prototipo clínico.

Ignacio Heras (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Steed



@TBiomedicals



<http://www.transplantbiomed.com>

Insulclock

Insulclock, un producto de Insulcloud, es un sistema que cuenta con un dispositivo anclado a bolígrafos de insulina y una aplicación móvil. Este sistema monitoriza el tratamiento del paciente diabético, siendo capaz de saber cuándo, cuánto y qué tipo de insulina se ha inyectado. Además, permite configurar alarmas para recordar al usuario tomar una inyección de insulina. Insulclock mejora la administración del tratamiento, genera informes detallados y permite que el endocrino tenga acceso a la información en tiempo real.

José Luis López (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@Insulcloud



<http://insulclock.com/the-project/>



La tecnología EbeGen de ConquerX se basa en un biosensor electroquímico que puede analizar múltiples tipos de objetivos moleculares en una sola muestra, sin necesidad de amplificación o secuenciación. Este sistema ofrece soluciones personales de perfil molecular para disminuir el coste y el tiempo de los ensayos clínicos. De esta forma, permite la medición de la eficacia de los fármacos, así como una estratificación rápida y precisa de los pacientes.

Deborah Zanforlin (CEO)



Boston (Estados Unidos)



Fase Seed



@conquer_x



<http://www.conquerxlab.com>



DART by teledx.org es una plataforma web que detecta de forma automática los signos de las enfermedades de la retina mediante la utilización de inteligencia artificial e imágenes digitales.

José Tomás Arenas (CEO)



Santiago de Chile (Chile)



Fase Growth



<http://www.teledx.org>



AURA INNOVATIVE ROBOTICS SL es un proyecto que busca soluciones robóticas innovadoras y asequibles en el ámbito de la medicina que sean eficientes, sencillas y amigables. Su objetivo es proporcionar herramientas a los profesionales que quieren asegurarse de que están ofreciendo los mejores servicios médicos a sus pacientes.

Sara Ramos (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@AuralnnRobotics



<http://www.aurarobotix.com>



NIMD (Noninvasive Medical Devices) está enfocado en nuevas formas de tratamiento del cáncer, especialmente el de mama, a través de la aplicación de calor para matar los tumores sin dañar el tejido circundante. El paciente necesitará como máximo una o dos sesiones en oposición a las múltiples sesiones del tratamiento convencional. El tratamiento no tiene efectos secundarios. Al no ser invasivo, el tumor se puede tratar sin necesidad de cirugía o efectos cosméticos. La tecnología se basa en microondas y nano tecnologías.

Anan Copty (CEO)



Jerusalén (Israel)



Fase Early Stage



<http://nimd-ltd.com>



InsightMedi

InsightMedi es una red mundial de intercambio de imágenes donde los profesionales de la salud se involucran en casos clínicos reales. Cada imagen es debidamente clasificada y des-identificada para asegurar tanto la calidad como la protección de la privacidad del paciente.

Dentro de la comunidad de InsightMedi participan proveedores de atención médica y estudiantes de medicina que generan discusiones sobre temas actuales en el campo de la medicina, aprovechando la comodidad de sus dispositivos móviles.

Juan González (CEO)



Navarra (España)



Fase Growth



@InsightMedi



<http://insightmedi.com>



Top Doctors es el directorio médico internacional para la medicina privada. Sólo se incluyen los especialistas más reconocidos en cada especialidad en Europa, LATAM y EEUU. Más de 1.000.000 de usuarios en todo el mundo visitan Top Doctors y más de 10.000.000 pacientes han utilizado Top Doctors para seleccionar a su médico en España, Italia, Reino Unido, México, Colombia y Estados Unidos.

Alberto Porciani (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Growth



@topdoctors_es



<https://www.topdoctors.es/>



Teckel Medical, SL, presenta MEDIKTOR: la solución móvil más avanzada y precisa basada en la IA para el diagnóstico previo y la toma de decisiones de apoyo. El nivel de precisión de la plataforma es del 91,3%, lo que la convierte en la más fiable del mercado, además de la única clínicamente probada en ensayos clínicos. MEDIKTOR reduce la ansiedad y evita intervenciones innecesarias y costosas, en concreto, se estima que MEDIKTOR ahorra un promedio de 25€ cada vez que se utiliza.

Oscar García-Esquirol (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Growth



@Mediktor



<http://www.teckelmedical.com>



OTTAAPROJECT facilita la comunicación a personas con problemas de habla al proporcionarles imágenes y datos para permitir una comunicación rápida y efectiva. La plataforma está diseñada para trabajar con todo tipo de grados de discapacidad, aunque está centrada en las personas que sufren una parálisis cerebral, ALS, SMA, síndrome de Down y afasia post-ictus.

Carlos Guillermo Costa (CEO)



Córdoba (Argentina)



Fase Early Stage



<http://www.ottaaproject.com>

ENERGY & SUSTAINABILITY





AQUA.abib es una spin-off de la UPC que ha desarrollado una tecnología única para la desalinización sostenible del agua. Su objetivo es proporcionar un sistema que reemplace la ósmosis inversa para pequeñas comunidades que viven cerca del mar en áreas con irradiación solar media-alta. Entre sus objetivos más inmediatos está la expansión internacional, enfocándose sobre todo en los países del Mediterráneo y Oriente Medio.

Ángel Bosch (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Seed



@AQUA_abib



<http://www.aqua-abib.com>

wallbox

Wallbox está enfocada en el diseño, desarrollo y fabricación de los sistemas de carga eléctrica más avanzados para apoyar la llegada del transporte sostenible. Su objetivo es acelerar el cambio hacia las nuevas alternativas de transporte a través de una solución completa, efectiva y sencilla. Además, el proyecto está enfocando ahora sus esfuerzo de I+D en sistemas de gestión residencial.

Enric Asuncion (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Early Stage



@Wall_box



<http://www.wallbox.com>

submer

Submer Technologies es un sistema de enfriamiento de inmersión de servidor muy eficiente y respetuoso con el medio ambiente, que es operacionalmente viable para centros de datos. Puede ahorrar hasta un 99% sus costes de refrigeración, un 45% de la factura de electricidad, un 75% en el espacio físico requerido para IT y reducir el CAPEX en edificios caros.

Daniel Pope Palacín(CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Seed



@submertech



<http://www.submer.com>



RatedPower es un software que permite estudiar la viabilidad de las plantas solares fotovoltaicas a escala de utilidad, así como realizar el diseño y la ingeniería de una manera más rápida, automatizada y precisa que la ingeniería tradicional. Los clientes de este proyecto pueden desarrollar y comparar sus proyectos, sin necesidad de outsourcing.

Andrea Barber (CEO)



Madrid (España)



Fase Seed



@rated_power



<http://www.ratedpower.com>



Flying SpARk está abordando la escasez mundial de alimentos mediante el desarrollo de una fuente alternativa de proteínas de larvas de mosca de la fruta. El producto ofrece una opción saludable y sostenible, además de ser una fuente de proteína, calcio, magnesio y hierro. Además, no usa ni hormonas ni antibióticos al cultivar las larvas con una tecnología patentada y eficiente con poco agua y tierra y sin producir emisiones o desechos de GEI.

Eran Gronich (CEO)



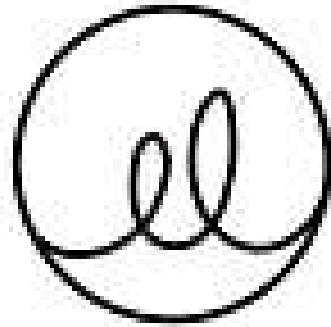
Israel



Fase Seed



<http://www.theflyingspark.com/>



Aladyn System SL es un sistema inalámbrico de transferencia de energía por resonancia que permite alimentar simultáneamente varios dispositivos eléctricos sin utilizar cables o baterías. El campo magnético producido por el transmisor logra la transferencia de electricidad a través de sólidos y líquidos a distancias de hasta cinco metros. El sistema es modular, lo que permite la instalación de múltiples transmisores y receptores.

Carlos Andrés Mtz. Casais (CEO)



Valladolid, Castilla y León
(España)



Fase Early Stage



@aladyn_system



<http://www.aladynsystem.com>



ARRECIFE ENERGY SYSTEMS es un nuevo y avanzado convertidor de energía de onda formado por turbinas. Este proyecto soluciona la falta de conocimiento tecnológico y de madurez de los convertidores de energía actuales de las olas (WEC), diseñados para trabajar a capacidades nominales superiores a 750 kW con olas de 6-8 m de altura, mientras que el 85% del recurso anual medio de olas está compuesto por ondas entre 1 y 5 m.

Iñigo Doria (CEO)



Vizcaya, País Vasco (España)



Fase Seed



@arrecifesystems



<http://www.arrecifesystems.com>



Winch Energy Ltd es un desarrollador global de energía renovable fuera de la red. A través de una Unidad de Poder Remota (RPU) proporciona una solución para los 1.200 millones de personas en todo el mundo que todavía no disponen de acceso a electricidad, internet o agua. La RPU se basa en un innovador sistema solar fotovoltaico en contenedores, que proporciona un suministro de CA confiable a través de una mini-red a áreas fuera de la red.

Nicholas Wrigley (CEO)



Londres (Reino Unido)



Fase Early Stage



@ WinchEnergyLtd



[http:// www.winchenergy.com/](http://www.winchenergy.com/)



Kleenergy es una batería termoeléctrica que proporciona una solución de almacenamiento de electricidad robusta y eficiente a los propietarios de tecnología fotovoltaica que quieren consumir tanto como sea posible de la energía libre que producen. A diferencia de las baterías químicas, Helios puede proporcionar calor aprovechando la energía térmica que se genera cuando la pila de combustible está en funcionamiento.

Gerard Bel (CEO)



Castellón, Comunidad Valenciana (España)



Fase Seed



<http://www.kleenergy-tech.com>



Cycle Farms resuelve el problema de los altos y volátiles costes en términos económicos y ambientales de la alimentación de peces para la acuicultura. Gracias a una tecnología patentada de crianza Cycle Farms transforma los desechos orgánicos en un compuesto rico en proteínas en forma de larvas de insectos que se puede utilizar en la agricultura orgánica. Así se fomenta la diversificación entre los agricultores, mejorando la seguridad alimentaria y la nutrición.

Marc-Antoine Luraschi (CEO)



París (Francia)



Fase Seed



@cycle_farms



<http://www.cyclefarms.com/?language=en>

NEW MONEY





PayKey permite a los bancos proporcionar a sus usuarios opciones de pago peer-to-peer justo cuando son más necesarios, mientras que participan en interacciones sociales. Iniciar una transacción de pago desde la aplicación social mantiene la experiencia de pago intuitiva, contextual y sencilla sin necesidad de compartir los detalles de la cuenta bancaria del destinatario. Los usuarios disfrutan de las capacidades instantáneas de transferencia de dinero mientras conversan con amigos y familiares en cualquier plataforma de mensajería social.

Daniel Peled (CEO)



Tel Aviv-Yafo (Israel)



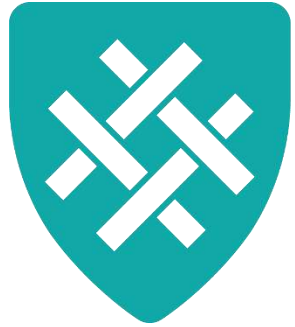
Fase Growth



@getPayKey



<http://www.paykey.com>



Sherpa

Sherpa ofrece al usuario la capacidad de obtener una orientación imparcial y personalizada de su compañía de seguros. La plataforma permite proteger al cliente y a su familia sin comisiones ni intermediarios, mientras evita que la compañía de seguros se salga de sus obligaciones.

Chris Kaye (CEO)



Londres (Reino Unido)



Fase Seed



@Azzopardi



<http://www.justsherpa.com>

BNEXT

Be your bank.

Bnext es una plataforma donde el usuario puede tener su dinero depositado, obtener una tarjeta para hacer transacciones y visualizar desde un único punto toda su posición financiera, independientemente de su proveedor.

Guillermo Vicandi(CEO)



Madrid (España)



Fase Seed



@yourbnext



<http://www.bnext.es>



darwinex

Juan Colón (CEO)



Madrid (España)



Fase Growth



@darwinexchange



<http://www.darwinex.com>

Darwinex pretende cambiar el modelo tradicional de gestión de inversiones clasificándolas a través de algoritmos. En el mercado de Darwinex cotizan estrategias de trading, poniendo precio a su propiedad intelectual de forma transparente, accesible y justa para todos los participantes.



FINANBEST INVERSIONES INTELIGENTES AV, SA es el primer gestor automatizado de carteras de inversión con el objetivo de democratizar la banca privada. Se trata de un cambio radical en el asesoramiento y la gestión de las finanzas personales, ofreciendo servicios premium con menores costes al inversor medio.

La más moderna plataforma automatizada de inversión combinada con el asesoramiento de expertos economistas, permite crear la cartera de inversión óptima para cada cliente, haciendo una selección mundial entre más de 50.000 fondos.

Asier Uribechebarria (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@Finanbest_com



<http://www.finanbest.com>



Destacame permite a las personas y a las PYMEs demostrar, de forma gratuita, su solvencia mediante el uso de datos alternativos recopilados de servicios de crédito como servicios públicos, telecomunicaciones y proveedores. Según el FMI, en América Latina hay más de 250 millones y 20 millones de Micro, Pequeñas y Medianas Empresas (MIPYMES) y menos del 40% tienen acceso a algún tipo de préstamo o línea de crédito.

Augusto Ruiz-Tagle (Board)



Santiago de Chile (Chile)



Fase Early Stage



@destacameCL



<http://www.destacame.cl>



KiWi hace el trabajo de fintech para micro-comerciantes, para que puedan mantener a sus clientes felices, vender más y administrar mejor su negocio. Con su aplicación y su lector de tarjetas para móviles, los micro-mercados pueden aceptar pagos con tarjetas, administrar sus ventas, obtener préstamos y vender nuevos servicios a sus clientes, como tiempo de antena para sus teléfonos móviles.

Christian Sinobas (CEO)



Lausanne (Suiza)



Fase Early Stage



<https://kiwi-bop.com>



Drivies

Drivies utiliza la información de conducción para predecir el riesgo asociado a cada conductor. Drivies monitoriza los hábitos de conducción utilizando el GPS y otros sensores del móvil para saber cuándo y cómo conduce el usuario. Cuánto mejor conduce el usuario más ahorro acumula. Este ahorro se traduce en dinero real que el cliente puede utilizar al contratar un seguro de coche con las principales compañías del mercado.

Sancho Atienza (CEO)



Madrid (España)



Fase Seed



@driviesapp



<http://www.driviesapp.com/>



Spendesk utiliza las últimas innovaciones en el sector bancario para dar una solución de gasto inteligente para equipos conectados. Su objetivo es cambiar la forma en que las empresas administran sus pagos.

Para ello, Spendesk faculta a los equipos a pagar lo que necesitan con tarjetas de prepago virtuales y plásticas, mientras que dan a los CFO control completo con seguimiento de pagos en tiempo real y un panel de control centralizado.

Rodolphe Ardant (CEO)



París (Francia)



Fase Early Stage



@ spendesk



<http://www.spendesk.com/es>

ART, CULTURE & SOCIAL IMPACT





Human Surge S.L. busca mejorar la calidad y la puntualidad de la respuesta humanitaria a través del aumento de la capacidad de respuesta de los agentes humanitarios, profesionales y organizaciones en beneficio de las poblaciones afectadas. Human Surge trabaja en la recopilación de datos de profesionales que permita buscar y filtrar candidatos según los requisitos definidos por los reclutadores, que buscan con selectores sencillos y únicos en el sector, marcan perfiles como favoritos, y conectan en tiempo real y bajo demanda.

Loek Peters(CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@humansurge



<http://humansurge.org>

FLECHA

HEARTELIUS S.L. (FLECHA) es un mercado de arte online que busca ofrecer arte asequible a todos los interesados en este tipo de inversión y dar la oportunidad a artistas emergentes de vender sus obras online. La plataforma está disponible en inglés y en español, además de ofrecer crowdfunding para ayudar a los artistas, arte a medida, venta de obras de arte originales e impresiones digitales, asesoramiento personalizado, ...

Jose Luis Aguirre (CEO)



Madrid (España)



Fase Growth



@FLECHA_arte



<http://www.flecha.es>

The logo for Artomatix, featuring the word "artomatix" in a white, lowercase, sans-serif font. The letter "o" is replaced by a stylized orange location pin icon.

Artomatix utiliza la Inteligencia Artificial para el arte en 3D. Esto se hace aprovechando la síntesis de texturas como un subcampo dentro de la informática para crear soluciones de software 3D que permiten el procesamiento de texturas y mallas en 3D. Mediante algoritmos patentados de aprendizaje profundo, aprovechando las capacidades de aprendizaje de la máquina para agilizar el proceso de creación de obras de arte en 3D. El producto es altamente accesible y está disponible para los artistas 3D en todo el mundo.

Eric Risser (CTO)



Dublín (Irlanda)



Fase Early Stage



@ArtomatixLtd



<http://www.services.artomatix.com//>

WARM

World Airplay Radio Monitor

WARM Permite rastrear y monitorizar cualquier canción en tiempo real en emisoras de radio de todo el mundo. Monitoriza las canciones con el objetivo proporcionar información sobre la reproducción de su música a compositores, productores y artistas. Genera una coincidencia del 100% a través del archivo mp3 real. Actualmente trabajan con más de 21.000 canales en más de 100 países.

Jesper Skibsby (CEO)



Copenhagen (Dinamarca)



Fase Early Stage



<http://WARMMusic.net>



Utab media es la tecnología musical para los amantes de la música. Ha creado MusicianClips, plataforma de creación y promoción automatizadas de videoclips para músicos y MusiChords, acordes y letras de canciones sincronizados en tiempo real.

Sefi Golan (COO)



Tel Aviv-Yafo (Israel)



Fase Early Stage



<http://Www.utab.com>

LIFESTYLE & FASHION





Playdate ha diseñado Ketchup On, una pelota con cámara de vídeo incorporada que permite a los dueños de las mascotas interactuar con ellas desde cualquier parte del mundo. Es posible controlar la pelota desde cualquier lugar utilizando la aplicación móvil mientras que la cámara de su interior transmite vídeo HD en vivo. La pelota se controla a través de dos motores que hay en su interior que están conectados a la aplicación móvil, y la cámara se estabiliza de manera automática para evitar mareos.

Kevin Li (CEO)



Nueva York (Estados Unidos)



Fase Early Stage



@startplaydate



<http://www.startplaydate.com>



Practix, es un dispositivo de fitness casero inteligente equipado con sensores de seguimiento de múltiples parámetros para proporcionar una retroalimentación detallada y personalizada del ejercicio. El equipo en sí es un sistema de peso libre patentado, inteligente y modularizado, que incorpora un diseño compacto y versátil que reemplaza al gimnasio ofreciendo más de 130 ejercicios. La aplicación móvil proporciona al usuario un contador de repeticiones, la medición de la intensidad y un registro automático (que reemplaza la orientación que se obtendría por parte del entrenador personal).

Sivan Entelis (CEO)



Berlín (Alemania)



Fase Seed



@PractixIW



<http://practix-workout.com/>



Tuvalum Sport S.L. es un mercado para la venta de equipos de ciclismo de segunda mano. Se gestiona el pago y la entrega del equipo a los compradores y vendedores de manera integral, transfiriendo las ventajas y comodidades del gran comercio electrónico al sector de segunda mano. Tuvalum gestiona la logística de recolección, el envío del producto y la certificación y prueba de calidad de las bicicletas a través de una red de talleres que proporcionan estabilidad al negocio.

Alejandro Pons (CEO)



Valencia, Comunidad Valenciana (España)



Fase Early Stage



@Tuvalum



<http://www.tuvalum.com>



Nextail es un software basado en la nube que, mediante un análisis avanzado e inteligencia artificial, trata de mejorar la asignación de inventario y las operaciones de almacenamiento. Una forma de venta al por menor basada en respuestas rápidas a los cambios en la demanda a través de análisis de datos y tecnología.

Joaquín Villalba (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@NextailLabs



<http://www.nextail.com>

sepiia

SEPIIA 2080 crea una camisa de hombre totalmente transpirable y elástica que es impermeable y repelente al aceite, que no se arruga ni muestra manchas de sudor y no acumula malos olores. Diseñada gracias a la investigación de nuevos textiles técnicos y procesos sostenibles. Sepiia cuenta con más de 200 prendas vendidas y más de 2.000 unidades reservadas.

Federico Sainz de Robles
(CEO)



Valencia, Comunidad
Valenciana (España)



Fase Early Stage



@sepiia2080



<http://www.sepiia.com>

minimfit

El minimbike es el producto de minimfit, un equipo personalizado de fitness tecnológicamente avanzado. Una bicicleta innovadora y única, hecha casi en su totalidad de plástico aunque es sostenible, ya que genera su propia energía mediante el movimiento de los pedales, que son controlados a través una aplicación móvil por bluetooth. Minimbike ofrece planes personales de entrenamiento con vídeos tutoriales para combinar ejercicio de peso corporal con ejercicio cardiovascular.

Juan Vilarrasa (CEO)



Valencia, Comunidad Valenciana (España)



Fase Seed



@MinimJuan



<http://www.minimfit.com>



Uniko es una nueva forma de dar y recibir regalos en el mundo y poder intercambiarlos por dinero en efectivo.

Tere Cremona (CEO)



Ciudad de México (México)



Fase Growth



@unikoregalos



<http://uniko.co>



Bwom ofrece planes de cuidados preventivos personalizados para la salud íntima de las mujeres. Proporciona evaluación, orientación, conocimiento, objetivos, seguimiento y evolución basándose en datos personalizados y con un enfoque holístico.

Helena Torras (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Early Stage



@HelloBwom



<http://b-wom.com/>



Sugarwise es una tecnología única que permite evaluar el contenido de azúcares añadidos en productos manufacturados.

Rend Platings (CEO)



Cambridge (Reino Unido)



Fase Seed



@sugarwise



<http://www.sugarwise.org/>

SMART MOBILITY

A close-up photograph of numerous fiber optic cables. The cables are dark and run diagonally across the frame. At the ends of many of the cables, there are bright, glowing blue light points, creating a sense of connectivity and data flow. The background is dark, making the glowing points stand out prominently.



hereO es un ecosistema conectado de extremo a extremo que permite a las empresas integrar capacidades inteligentes en productos de consumo tradicionales mediante miniaturización de hardware, protocolos de seguridad, tecnologías de sensores, entre otros.

Gil Mendelson & Heriberto Diarte (CEOs)



Herzliya (Israel)



Fase Early Stage



@hereofamily



<http://www.hereocore.com>



Kiwi Campus es una plataforma de entrega gracias a robots terrestres. El robot es 70% autónomo y si se diera alguna incidencia ésta se notificaría inmediatamente al sistema para que un miembro del servicio técnico tomase el control remoto del robot.

Felipe Chavez (CEO)



Berkeley (EEUU)



Fase Seed



@kiwicampus



<http://www.kiwicampus.com>



Avansig está especializada en ingeniería de software, sistemas de información geográfica, sistemas de localización en tiempo real y sistemas de navegación autónoma. La startup tiene experiencia en el desarrollo de sistemas de navegación autónomos, tanto exteriores como interiores, lo que ha permitido el desarrollo de soluciones de vigilancia y monitorización con drones inteligentes que realizan patrullas aéreas. Éstos pueden percibir y reaccionar al entorno además de realizar tareas peligrosas, remotas y sistemáticas de manera totalmente automática.

David Trillo (CEO)



A Coruña, Galicia (España)



Fase Growth



@avansig



<http://www.avansig.com>



Tickey Mobile Solutions Ltd. permite a los pasajeros y turistas acceder a todos los sectores de movilidad urbana habilitando el pago vía Smartphone. Permite el alquiler de bicicletas, de coche compartido, aparcamiento público, transporte público (autobús, metro, tranvía, transbordador) sin necesidad de pagar en efectivo o con tarjeta.

Dimiter Dimitrov (CEO)



Sofía (Bulgaria)



Fase Growth



@tickey_me



<http://tickey.me>



CANARD es la sustitución de aviones tripulados por aeronaves no tripuladas para la inspección de vuelo obligatoria de las ayudas aeronáuticas de navegación. Dichas plataformas permiten la calibración ultrarrápida de las ayudas a la navegación además de un procedimiento de emisiones de 0% respetuoso con el medio ambiente, la ausencia de tripulación, el uso de FL totalmente automatizado y el cumplimiento de las normas internacionales de la FI.

Jorge Gómez (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@CanardDrones



<http://www.canarddrones.com>



OnTruck es la plataforma online que, a través del smartphone, contacta con empresas y transportistas para enviar mercancías. Se adapta a las últimas tendencias haciendo más fácil el uso de la aplicación. OnTruck proporciona un punto de encuentro entre empresas y transportistas de la manera más simple y rápida.

Iñigo Juantegui (CEO)



Madrid (España)



Fase Growth



<https://www.ontruck.com/>



HomyHub propone una solución plug&play para controlar, supervisar y administrar el acceso al garaje en cualquier lugar y en cualquier momento. Plataforma de interacción con otros dispositivos inteligentes y proveedores de servicios.

Enzo Zamora (CEO)



Londres (Reino Unido)



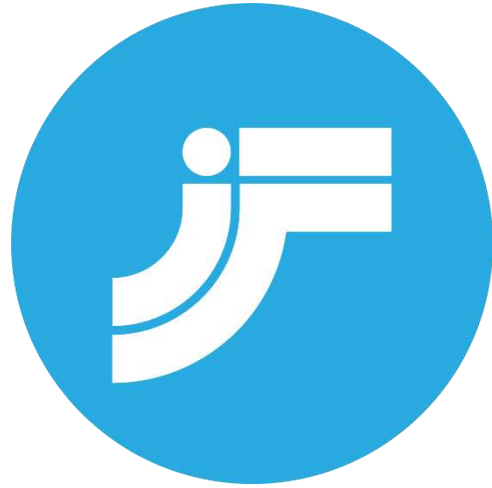
Fase Early Stage



@homy_hub



<https://homyhub.com/>



Intelflows es una red de sensores móviles para monitorizar datos sobre el ambiente y visualizar los niveles de contaminación del aire en el entorno urbano. Utiliza los sensores de última generación y los vehículos en movimiento dentro de una ciudad para crear un mapa complejo de la contaminación atmosférica.

Cosmin Pirvu (CEO)



Tallín (Estonia)



Fase Seed



<http://intelflows.com>



Open.car es una plataforma que gestiona el alquiler de cualquier automóvil privado como vehículo de transporte de otros usuarios con el objetivo de generar ingresos para el propietario. Incluye elementos de software y hardware propios que integran diferentes marcas y tecnologías de conducción autónoma mediante la unificación de protocolos de comunicación y comportamientos críticos (reabastecimiento, estacionamiento, etc.).

Miguel Gil (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Seed



@opencar_sharing



<http://www.open.car>



Wireless Tracking Communication

Witrac es una empresa tecnológica basada en IoT y sensores inteligentes. Proporciona una solución global de control y rastreo de manera inteligente, en tiempo real, inalámbrico, seguro, en la nube, con bajo coste, baja energía, fácil de usar y de implementar.

Jose Pons (CEO)



Valencia, Comunidad Valenciana (España)



Fase Early Stage



@WitracRTLS



<https://witrac.es>



VALEET es una aplicación de aparcacoches bajo demanda donde y cuando el consumidor lo necesite. Cuenta con una serie de estacionamientos privados y supervisados en todo momento. El servicio pone en contacto al propietario del vehículo con un conductor de Valeet para que éste último se encargue de llevar el coche a un aparcamiento privado y vigilado y devolverlo a su dueño cuando este lo requiera y sin importar dónde se encuentre.

Carlos Jiménez (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@valeet



<http://www.valeet.io>



Situm Technologies SL ofrece kits de desarrollo de software. Su tecnología de localización para smartphones funciona como un GPS en interiores, lo que permite localizar personas y objetos dentro de cualquier lugar. Este servicio proporciona información valiosa a los gestores de espacios, ya que pueden conocer qué está sucediendo en cada uno de sus establecimientos y reaccionar a tiempo.

Víctor Álvarez (CEO)



A Coruña, Galicia (España)



Fase Growth



@situm_es



<http://www.situm.es>

CONTENT & CHANNELS



Weps

getwe, a través de su chatbot de inteligencia artificial Weps, permite crear sitios web 'Smart' en dos minutos respondiendo a preguntas de sí o no realizadas mediante un chatbox de inteligencia artificial. Esta tecnología ayudará al usuario a construir su propia web sin necesidad de contratar a un desarrollador o utilizar plataformas como Wordpress, Wix o weebly.

Jorma Jürisaar (CEO)



Tallín (Estonia)



Fase Seed



@weps_official



<http://getweps.com>

Geenapp

Geenapp es una plataforma que utiliza un sistema inteligente para la gestión de la publicidad de aplicaciones móviles en espacios publicitarios de alto valor añadido por el retorno que generan.

Geenapp busca ayudar a nuevas aplicaciones a conseguir más descargas y consumidores, diseñando campañas específicas y segmentadas para cada usuario.

Gina Tost (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Growth



@GinaTost



<https://www.geenapp.com/technology/>



Sekg es una plataforma de análisis que rastrea las experiencias vividas por los usuarios de videojuegos mientras están jugando. El análisis incluye el comportamiento del jugador y biométricas con un doble objetivo: que los jugadores mejoren sus habilidades y rendimiento y que los desarrolladores puedan hacer que los juegos respondan en tiempo real a la experiencia vivida por los usuarios.

Aleix Canals Pou (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Early Stage



@sekgtech



<http://sekg.co>



Genial.ly es una plataforma interactiva que permite la creación sencilla de contenido creativo. Esta herramienta puede usarse para enriquecer sitios webs y/o blogs, así como herramienta de comunicación (presentaciones, infografías, informes, carteles o guías).

Juan Rubio (CEO)



Córdoba, Andalucía (España)



Fase Early Stage



@genially_es



<http://www.genial.ly>

e m e r g e

Emerge diseña una interfaz que recrea el tacto en el aire y permite usar las manos sin necesidad de guantes o mandos de control para sentir e interactuar en entornos de realidad virtual y realidad aumentada. Emerge permite a cada usuario relacionarse de una forma más natural e intuitiva con el mundo digital.

Sly Lee (CEO)



Los Ángeles (Estados Unidos)



Fase Seed



@emergenow_io



<http://www.emergenow.io/shhh>



Videona Socialmedia es una startup dedicada al desarrollo de aplicaciones de vídeo para dispositivos Android e iOS. Su objetivo: romper la barrera de edición de vídeo en móviles a través de ViMojo, su producto estrella. Esta herramienta permite grabar, editar y añadir vídeos a los servidores desde una aplicación dirigida a medios de comunicación.

Iago Fernández-Cedrón
(CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@Videona_es



<http://www.videona.com>

paytime

Paytime permite a los usuarios pagar por el contenido que más les interesa con su tiempo de atención en lugar de con dinero. De esta forma, ofrece un nuevo modelo de negocio a los anunciantes.

Ignacio Linares (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



@lampaytime



<http://paytime.io>



VoxEra es un dispositivo que permite al usuario utilizar su número de tarjeta local SIM para enviar y recibir llamadas y SMS en todo el mundo sin tarifas de roaming. VoxEra es una startup de telecomunicaciones cuyo objetivo es posicionarse como líder del mercado en la oferta de llamadas y sms de roaming gratuito.

Amr Elgebaly (CEO)



El Cairo (Egipto)



Fase Seed



<http://www.voxera.net>



Ninjamails cuenta con una tecnología capaz de encontrar el correo electrónico de cualquier persona usando Big Data, estadísticas de probabilidad y Machine Learning. Permite contactar directamente con cualquier persona que se desee de manera fácil definiendo el objetivo en cuestión.

Fausto Escrigas (CEO)



Santiago de Chile (Chile)



Fase Early Stage



@ninjamails



<https://www.ninjamails.com>

helloumi

Helloumi es una empresa de SaaS cuyo objetivo principal es simplificar y optimizar las comunicaciones entre empresas y clientes. Dispone de diferentes herramientas para soporte, así como para marketing y ventas, que ayudan a las empresas a comunicarse con sus clientes en tiempo real. Las soluciones tecnológicas de Helloumi están dirigidas a la naturalización y mejora de cada interacción empresa-cliente y al aumento de la eficiencia de los procesos de adquisición, comercialización, atención y soporte.

Jiaqi Pan (CEO)



Valencia, Comunidad Valenciana (España)



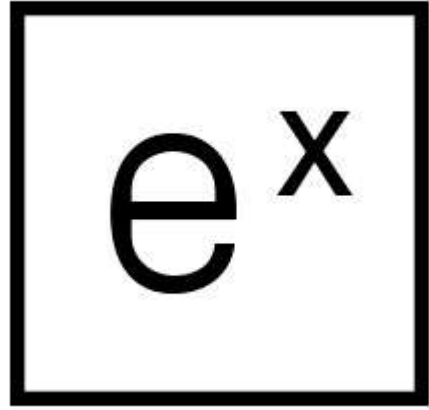
Fase Early Stage



@helloumi_es



<http://www.helloumi.com>



Exponenta es una herramienta de publicidad dirigida a los medios de comunicación, enfocada en hacer que el contenido sea viral. Por cada contenido inédito, Exponenta predice el tráfico, alertas sobre clickbait y explica cómo puede mejorarse y dónde publicar el artículo con el fin de obtener un crecimiento exponencial del tráfico.

Daria Minsky (CEO)



Madrid (España)



Fase Seed



@exponentaio



<http://exponenta.io/>



Datumize es un producto de software empresarial destinado a capturar Dark Data de manera no intrusiva y transformarla en información empresarial relevante para la integración de sistemas de información corporativos ya existentes.

Nacho Lafuente (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Growth



@datumize



<http://www.datumize.com>

TRAVEL & TOURISM



(caravelo)

ChangeYourFlight S.L. (Caravelo), a través del Chatbot Nina, es un asistente personal de viajes que ya está interactuando con seis asistentes de aerolíneas en todo el mundo. El usuario puede charlar con ella, decirle las necesidades de viaje que tiene y ella se encargará de todo. No sólo para comprar su billete de avión inicial, sino también para modificarlo después o ayudarle en caso de interrupción del servicio.

Iñaki Uriz (CEO)



Barcelona, Cataluña (España)



Fase Growth



@CaraveloTech



<http://www.caravelo.com>



ClickBus es una plataforma de reservas de billetes de autobús online que ofrece a los pasajeros la facilidad de comprar sus billetes de autobús en las principales compañías de autobuses en mercados en crecimiento como Brasil, México, Colombia y Turquía.

Fernando Prado (CEO)



São Paulo (Brasil)



Fase Growth



<http://www.clickbus.com.br>



GLAMPING HUB

Glamping Hub es la plataforma líder mundial en reservas online de alojamientos únicos en todo el mundo, con una comunidad sin precedentes de anfitriones y viajeros amantes de la naturaleza y el estilo de vida ecológico y sostenible. *Glamping* significa camping con glamour que reúne tres requisitos principales: acceso a la naturaleza, confort de un hotel y estructura única.

David Troya (CEO)



Sevilla, Andalucía (España)



Fase Growth



@glampinghub



<http://www.glampinghub.com>



Smartvel ofrece productos diferentes enfocados en las ciudades inteligentes, la industria del turismo y los coches. Su producto real es una base de datos, que unifica toda la información facilitada a través de una API y un widget que forman parte de la web de sus clientes. **A través del widget, el cliente puede buscar todo lo que ocurre en la ciudad, geolocalizado, clasificado, etc. De esta manera, el usuario puede crear su propia agenda, obteniendo una mejor experiencia de viaje.**

Íñigo Valenzuela (CEO)



Madrid (España)



Fase Early Stage



<http://www.smartvel.com>



Airhopping es un motor de búsqueda de vuelos que permite realizar un viaje interrail en avión. El usuario podrá combinar los vuelos directos entre ciudades ahorrando hasta un 50% más que en tren. Una combinación que, hecha de manera manual, supondría para el usuario un día entero de búsqueda

Carlos Montesinos (CEO)



Valencia, Comunidad Valenciana (España)



Fase Early Stage



@cmontesinosg



<http://www.airhopping.com>



Keepiz es una plataforma que pretende revolucionar el concepto de "equipaje de mano" al ofrecer servicios de consigna de bultos a través de una red de 'keepers'. Los Keepers son tiendas, hoteles o cafeterías que tienen un espacio seguro para guardar maletas y otros bultos.

Florent Bannwarth (CEO)



Madrid (España)



Fase Seed



@keepiz_app



<http://www.keepiz.com>



Airmule es un marketplace que permite a los viajeros volar por menos dinero mediante la monetización de su equipaje facturado. Su objetivo es simple: reducir drásticamente el coste de los viajes mediante la comercialización de un espacio desperdiciado.

Airmule permite a las compañías de envío comprar esos espacios reduciendo tiempos de entrega y costes de envío.

Sean Yang (CEO)



Los Ángeles (Estados Unidos)



Fase Early Stage



@airmuleapp



<http://Airmule.com>



BabyGuest es un servicio profesional que permite a las familias viajar cómodamente, teniendo a su disposición productos para facilitar los viajes con niños. En babyguest.com los usuarios pueden alquilar cualquier equipo para bebés de 0-4 años y comprar artículos esenciales para toda la familia con la certeza de recibir todo en su destino en la fecha y hora establecida. Además, todos los artículos cumplen con las normas internacionales de seguridad e higiene en cada uso.

Serena Errico (CEO)



Roma (Italia)



Fase Early Stage



@BabyGuest



<http://www.babyguest.com>



Tursimoi es un sistema Global de Distribución (GDS) para proveedores turísticos locales en LATAM y España. Tursimoi actúa como una plataforma para los pequeños y medianos operadores turísticos, permitiéndoles comercializar y gestionar sus ofertas con disponibilidad en tiempo real.

Diego Abulu (CEO)



Lima (Perú)



Fase Growth



@turismoipe



<http://turismoipe.org/>



trazze es una pulsera inteligente que integra los tres servicios principales que un huésped necesita dentro de un hotel: identificación, monedero electrónico y llave de la habitación. Con esta pulsera, los huéspedes tienen todo lo que necesitan mientras que el hotel realiza un seguimiento de todos los movimientos de sus huéspedes en tiempo real. El administrador del hotel tendrá acceso a las KPI y estadísticas más relevantes en tiempo real: rendimiento de puntos de venta, asistencia a espacios comunes, recorridos de clientes más frecuentes, etc.

Ignacio Díaz de Argandoña (CEO)



Valencia, Comunidad Valenciana (España)



Fase Early Stage



<http://trazze.com>



HiJiffy proporciona una experiencia personalizada a los usuarios que buscan alojamiento con el objetivo de aumentar las reservas directas de clientes dentro de las apps de mensajería instantánea.

Con HiJiffy, los hoteles tienen a su disposición un servicio automatizado donde los consumidores pueden acceder a Facebook Messenger del hotel y consultar los precios y disponibilidad de las habitaciones, completando todo el proceso de reserva dentro de Messenger. También, ofrecen check-in y check-out móvil, ofreciendo la mejor solución para solicitar servicios.

Tiago Araújo (CEO)



Lisboa (Portugal)



Fase Seed



@HiJiffy



<http://hijiffy.com>



Chazki es la plataforma líder en paquetería para operadores de comercio electrónico y minoristas en América Latina. Chazki ha desarrollado una plataforma de entrega de paquetes enfocada en resolver los problemas logísticos de última milla presentados en Latinoamérica a través de una plataforma tecnológica patentada que rastrea en tiempo real la ubicación y estado de cada paquete entregado.

Gonzalo Begazo (CEO)



Lima (Perú)



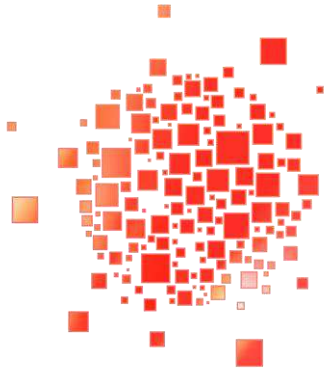
Fase Early Stage



@chazki



<https://www.chazki.com/>



SOUTH SUMMIT

INNOVATION IS NOW!

Spain-Startup.com
C/Monte Esquinza 28, 4ªPlanta
28010 Madrid
+34 915625784

Mateo.rouco@spain-startup.com

www.southsummit.co